

Nouvelle saison pour les Rendez-vous d'affaires EBP.

EBP entame un nouveau tour de France pour rencontrer son réseau et lance la 13^{ème} édition des Rendez-vous d'affaires dédiés à ses partenaires.

EBP, éditeur français de logiciels de gestion à destination des PE et PME, organise depuis près de quinze ans ce tour de France des partenaires pour former et sensibiliser son réseau aux nouveaux enjeux numériques liés à la gestion mais aussi présenter ses dernières nouveautés. Des journées riches d'échanges et de partage entre les équipes marketing et commerciales d'EBP avec ses revendeurs. Les principaux partenaires ISV d'EBP se joindront également à l'événement pour présenter les solutions complémentaires et/ou connexes qui viennent composer l'offre et permettent à son réseau de répondre plus facilement aux spécificités de leurs clients.

En 2017, six journées de travail seront proposées aux 500 revendeurs certifiés PE ou PME. Elles sont organisées autour de sessions interactives animées par les équipes d'EBP. Elles permettent aux participants de découvrir les nouveaux produits de l'éditeur, sa réponse aux attentes du marché et de développer des relations de proximité. Les principaux thèmes et innovations majeures abordés en 2017 seront le cloud et les nouvelles offres pour le secteur du bâtiment, les évolutions réglementaires telles que l'article 88 ou encore le prélèvement à la source avec leur impact sur les différentes gammes de produits.

Et nouveauté cette année : les partenaires experts-comptables seront également présents afin de favoriser les synergies et créer de nouvelles opportunités de business.

Les Rendez-vous d'affaires 2017 feront étapes les :

- 14 juin : Angers
- 22 juin : Nancy
- 28 juin : Avignon
- 29 juin : Lyon
- 03 juillet : Île-de-France
- 05 juillet : Toulouse

Les revendeurs et intégrateurs qui souhaitent rejoindre EBP peuvent s'inscrire sur :
www.ebp-rdvaffairespme.com ou www.ebp-rdvaffairespe.com (sites disponibles à compter du 5 mai).

A PROPOS D'EBP

Depuis sa création, en 1984, EBP s'est imposée sur le marché des logiciels de gestion et accompagne les TPE et les PME tout au long de leur croissance. Elle développe et édite un large catalogue de solutions innovantes dédiées au pilotage des PME, des artisans, des commerçants et des professions libérales.

Le groupe a enregistré un chiffre d'affaires de 40 millions d'euros en 2016.

L'entreprise compte 500 collaborateurs en Europe. Elle distribue des logiciels de Comptabilité, Gestion Commerciale, Paye et CRM en France, en Espagne, en Belgique, en Suisse. 560 000 clients font confiance à EBP au quotidien ! <http://www.ebp.com>

Contact presse :

Véronique PIGOT - Agence Kani RP pour EBP - Tél. : 33 (1) 49 52 60 64 – Email : ebp@kanirp.com

Retrouvez toutes les actus d'EBP sur www.ebp.com et sur <http://www.kanirp.com/client/ebp-informatique/>