

EBP bouscule les idées reçues sur la gestion avec EBP Horizon

EBP transforme les usages avec EBP Horizon, sa nouvelle plateforme de gestion full web qui simplifie le quotidien des entrepreneurs.

EBP, éditeur français de logiciels de gestion à destination des entreprises, invente la gestion du futur et lance une nouvelle plateforme de gestion full web : EBP Horizon. L'éditeur propose désormais aux entrepreneurs une **philosophie de travail différente avec une génération de produits novateurs** pour piloter leur activité au quotidien. Accessible uniquement via internet, elle intègre les derniers usages numériques combinés à l'intelligence artificielle pour une utilisation fluide et intuitive.

La transformation numérique n'a pas seulement révolutionné la façon de concevoir les logiciels mais aussi de les utiliser. Temps réel, mobilité, partage des données ou encore dématérialisation, les entrepreneurs attendent à présent de leurs solutions de gestion qu'elles soient intuitives, automatisées, accessibles 24/7 et capables de leur fournir une visibilité immédiate pour prendre les bonnes décisions au bon moment.

C'est pour répondre à ces attentes qu'EBP a conçu EBP Horizon, **une plateforme de gestion nouvelle génération, développée dans les derniers standards du web et accessible en mobilité à partir d'une simple tablette**. Personnalisable aux couleurs de l'entreprise, elle va bousculer les idées reçues et fluidifier le quotidien, en matière de gestion, des chefs d'entreprise et des artisans.

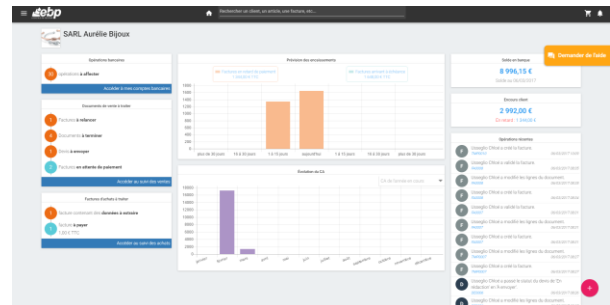
Gérer en toute simplicité avec EBP Horizon

Convivialité, automatisation, accessibilité, collaborative et ergonomie sont les atouts d'EBP Horizon dont le principal objectif est de **simplifier la comptabilité et la gestion commerciale** pour les dirigeants tout en leur **garantissant une visibilité immédiate de leur activité**.

A partir de l'écran d'accueil, simple, synthétique et mis à jour automatiquement, le dirigeant a accès à un panel de tableaux de bord didactiques qu'il visualise immédiatement. D'une grande lisibilité, ils affichent les devis en cours, les paiements en attente ou les fournisseurs à payer, la trésorerie, les encours clients et l'évolution du chiffre d'affaires.

La gestion de la trésorerie prévisionnelle permet ainsi à l'entrepreneur de garder une vision précise de ses flux financiers. A travers une analyse des encaissements, il s'assure du bon équilibre financier de son entreprise. **Tout est fait pour permettre au chef d'entreprise de piloter son activité avec une vue à 360° et en temps réel sur la santé de son entreprise.**

Les opérations courantes, telles que la facturation client avec affectation des paiements, le choix des modes de règlement, la gestion administrative des ventes (devis, factures), génèrent des écritures qui sont enregistrées directement dans la comptabilité et alimentent automatiquement les tableaux de bord. La saisie devient automatique et intuitive. En cas de doute, l'aide en ligne accompagne l'utilisateur pas à pas et de façon ludique et ce, quels que soient l'heure et le jour. L'entrepreneur peut également gérer sa TVA à partir d'un état préparatoire et un accès rapide au site web du Trésor Public pour faire sa déclaration.



Contact presse :

Véronique PIGOT - Agence Kani RP pour EBP - Tél. : 33 (1) 49 52 60 64 – Email : ebp@kanirp.com
Retrouvez toutes les actus d'EBP sur www.ebp.com et sur <http://www.kanirp.com/client/ebp-informatique/>

EBP Horizon propose une expérience connectée et permet de centraliser toutes les informations de gestion sur une seule et même interface. Ainsi, la plateforme offre des avantages indéniables à travers la technologie OCR (Optical Character Recognition) : l'entreprise a la possibilité de synchroniser EBP Horizon avec ses comptes fournisseurs récurrents tels que les abonnements internet, téléphone ou l'électricité par exemple. La reconnaissance optique fonctionne également pour les factures non récurrentes. Toutes les factures seront directement affectées en comptabilité et les erreurs de saisie définitivement éliminées. La technologie OCR enregistre un taux de reconnaissance de 92%. L'utilisateur peut également, par exemple, géolocaliser son client via la fiche du logiciel reliée à Google Maps.

Il est possible de gérer les dépôts et les retraits et d'éditer un journal de caisse selon les besoins. De plus, la plateforme permet de créer et de suivre très précisément les budgets de l'entreprise.

Partager le même espace pour un travail collaboratif avec son expert-comptable

La plateforme EBP Horizon offre la possibilité au gestionnaire de **partager un espace de travail numérique avec son expert-comptable**, et ce, grâce à un accès qui lui est dédié. Il peut ainsi accéder aux données de l'entreprise et saisir les éléments comptables si nécessaire. De facto, la solution propose pour un abonnement, deux accès : un pour le chef d'entreprise, un pour l'expert-comptable. L'accès spécifique expert-comptable ouvre droit à la modification des saisies. Il suffit à l'expert-comptable de saisir son identifiant pour avoir accès à toutes les fonctionnalités qui lui sont dédiées, enregistrer et mettre à jour les données et partager l'information avec le chef d'entreprise ou le responsable. Le client peut également utiliser l'outil de communication intégré à EBP Horizon pour discuter avec son Expert Comptable sans quitter la plateforme. Et l'expert-comptable a la possibilité d'exporter les données pour continuer à utiliser son outil de production habituel, qu'il s'agisse d'une solution EBP ou de celle d'un autre éditeur.

Avec l'abonnement le plus avancé, l'entrepreneur peut accéder aux détails de la comptabilité (tout comme son expert-comptable), lui permettant ainsi de rentrer dans la saisie s'il le souhaite.

Intelligence artificielle et synchronisation pour réduire les traitements de gestion

Tout a été pensé pour réduire la saisie et automatiser les traitements. **L'utilisateur est accompagné en permanence par Hector, un chatbot, ou assistant personnel numérique, accessible 24/7** et intégré sur la plateforme EBP Horizon. Non seulement Hector répond aux questions que se pose l'utilisateur mais assiste ce dernier dans les traitements à effectuer. S'il ne sait pas comment créer un client, Hector lui explique la procédure et peut le créer pour lui, en lui posant les bonnes questions. La base de connaissances d'Hector s'auto-alimente au fil du temps en s'enrichissant, pour le bénéfice de tous, grâce aux questions posées par l'ensemble des utilisateurs et à l'intégration de l'intelligence artificielle (IA) dans EBP Horizon.

Par ailleurs, autre nouveauté, EBP Horizon est connectée avec ses comptes bancaires. Le dirigeant pourra voir et analyser son besoin en fonds de roulement (BFR) et gérer sa trésorerie de manière optimum. Il pourra anticiper et planifier ses dépenses en se calant sur ses flux bancaires et sur son historique d'opérations.

EBP s'appuie sur le canal indirect pour démocratiser les usages

EBP déploie des solutions en SaaS depuis 2006, la tendance pousse les solutions en ligne mais certaines fausses idées ont encore la vie dure. Le réseau de partenaire constitue un levier important dans la démocratisation du SaaS. L'éditeur les associe à la vente d'EBP Horizon en version Open à travers un accompagnement marketing et commercial. Il encourage ses partenaires sur ce marché avec des remises sur l'abonnement annuel. Et à compter du mois de septembre, le réseau pourra participer à des formations, des web démonstrations, ou encore s'appuyer sur un kit marketing de prospection (mise à disposition de présentations, de modèle d'emails ou de bannières...).

Contact presse :

Véronique PIGOT - Agence Kani RP pour EBP - Tél. : 33 (1) 49 52 60 64 – Email : ebp@kanirp.com
Retrouvez toutes les actus d'EBP sur www.ebp.com et sur <http://www.kanirp.com/client/ebp-informatique/>

Disponible sur abonnement, EBP Horizon est proposée via plusieurs formules : First à 9,50€HT/mois, First + à 19,50€HT/mois et Open à 29,50€HT/mois (disponible en septembre).



A PROPOS D'EBP

Depuis sa création, en 1984, EBP s'est imposée sur le marché des logiciels de gestion et accompagne les TPE et les PME tout au long de leur croissance. Elle développe et édite un large catalogue de solutions innovantes dédiées au pilotage des PME, des artisans, des commerçants et des professions libérales. Le groupe a enregistré un chiffre d'affaires de 40 millions d'euros en 2016. Il compte 500 collaborateurs en Europe. Et distribue des logiciels de Comptabilité, Gestion Commerciale, Paye et CRM en France, en Espagne, en Belgique, en Suisse.

560 000 clients font confiance à EBP au quotidien ! <http://www.ebp.com>

Contact presse :

Véronique PIGOT - Agence Kani RP pour EBP - Tél. : 33 (1) 49 52 60 64 – Email : ebp@kanirp.com

Retrouvez toutes les actus d'EBP sur www.ebp.com et sur <http://www.kanirp.com/client/ebp-informatique/>